

Mit Haut und Herz Karriere machen.



Region Hessen / Rheinland-Pfalz

Account Manager (m/w/d)

- Vollzeit, unbefristet -

Ihre Aufgaben:

- Sie pflegen eine vertrauensvolle Zusammenarbeit mit unseren Kunden (insbesondere Kosmetikinstitute) und beraten diese betriebswirtschaftlich, um deren Erfolg noch weiter zu steigern
- Sie übernehmen den Vertrieb unseres gesamten Produktsortiments, von den kosmetischen Produkten bis hin zu unseren Geräten, und akquirieren Neukunden (Dermatologen und Kosmetikinstitute)
- Sie nehmen an Messen und Promotionevents teil, führen Jahresgespräche durch und verantworten ein eigenes Mikromarketing-Budget

Ihr Profil:

- Sie verfügen über mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb, bestenfalls im Bereich der Kosmetik oder der Medizintechnik und sind fit in der Akquise von Neukunden
- Auf Basis Ihrer hohen Vertriebsorientierung und Ihrem sicheren Umgang mit Unternehmenszahlen haben Sie einen Blick für die Erfolgsfaktoren unserer Kunden und verhelfen Ihnen so zum weiteren Erfolg
- Durch Ihre Empathie einerseits sowie durch Ihre Verhandlungsstärke andererseits bauen Sie schnell eine auf der Persönlichkeitsebene starke Kundenbeziehung auf
- Sie bringen eine Affinität zu Kosmetikprodukten mit
- Eine hohe Reisebereitschaft ist für Sie selbstverständlich

Lernen Sie REVIDERM kennen und machen Sie mit Haut und Herz Karriere. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen (inkl. Gehaltsvorstellung, Kündigungsfrist) per E-Mail an: karriere@reviderm.com.

Ihr Kontakt für Fragen:

Denise von Gloeden (Human Resources) – 08104/8873-400
www.reviderm.com

Hier können Sie die **Datenschutzerklärung für Bewerber** einsehen:

https://www.reviderm.com/fileadmin/Daten/Unternehmen/Karriere/Datenschutzerklaerung_Bewerbungen.pdf

Die REVIDERM AG, mit ihren Tochterfirmen in Österreich und der Schweiz, ist führend im Bereich Mikrodermabrasion und medizinisch orientierter Wirkstoffkosmetik. Fasziniert von der Komplexität der Haut verbindet die REVIDERM AG seit über 30 Jahren Innovationen der Wirkstoffforschung mit den Erkenntnissen moderner Dermatologie. Heute arbeiten mehr als 10.000 Kosmetikerinnen und Dermatologen in über 50 Ländern überaus erfolgreich mit unseren Produkten, Behandlungen und Geräten und profitieren von unserem Angebot und fundierten Aus- und Fortbildungssystemen. Kompetenz, die unter die Haut geht! Haben Sie Lust auf eine spannende und abwechslungsreiche Tätigkeit mit viel Gestaltungsspielraum in der Medical Beauty Branche?

Benefits für unseren

Außendienst:

- ⊕ Firmenwagen sowie kostenfreie Mitarbeiterparkplätze in unserem Headquarter
- ⊕ Firmenhandy / iPad
- ⊕ Individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten
- ⊕ Regelmäßige Mitarbeiter Events
- ⊕ Einkaufsvergünstigungen für unsere exklusiven Produkte
- ⊕ Zuschuss zur betrieblichen Altersversorgung